

Licence professionnelle

**Droit et commerce des vins et spiritueux**



*Site de formation*

**Lycée agroviticole du Domaine de l'Oisellerie**



## — Formation

Délivrée par l'Université de Poitiers, cette licence professionnelle assure une formation juridique et commerciale en lien avec le secteur des vins, des eaux-de-vie, alcools et boissons spiritueuses d'origine viti-vinicole.

Elle est principalement ouverte aux étudiants titulaires d'un diplôme de niveau bac+2 :

- L2 : Droit, AES, Sciences économiques, Biologie, ...
- BTS : Commerce international, Gestion des PME-PMI, Assistant de direction, Management des unités commerciales, Viticulture-œnologie, ...
- DUT Tech de Co, GEA, ...

Elle est également ouverte aux candidats de la formation continue ou en validation des acquis. L'admission se fait sur examen des dossiers et entretien devant un comité de sélection.

## — Objectifs

La Licence professionnelle *Droit et commerce des vins et spiritueux* est conçue dans un objectif d'insertion professionnelle. Elle vise à apporter les fondements d'une activité professionnelle et à conduire à l'autonomie dans la mise en œuvre de cette activité.

Au titre de la formation continue, elle permet à des personnes engagées dans la vie professionnelle de valider des connaissances acquises dans leurs fonctions professionnelles et de les compléter.

Elle donne à ses titulaires les moyens de faire face aux évolutions futures de l'emploi, de maîtriser le développement de leur carrière professionnelle et leur besoin de qualification.

## — Programme

La Licence professionnelle *Droit et commerce des vins et spiritueux* prévoit un total de 410h de formation face à face + 140h de projet tuteuré. Organisée suivant un rythme d'alternance, elle est ouverte à l'apprentissage et au contrat de professionnalisation suivant le calendrier annuel de la formation.

## — Compétences

- Connaissance des produits vins et spiritueux
- Compréhension du fonctionnement technico-économique d'une entreprise viti-vinicole
- Réglementation associée au domaine viti-vinicole
- Techniques de commercialisation

## — Métiers

- Directeur d'exploitation viticole
- Maître de chai
- Directeur technique
- Courtier en vins et spiritueux
- Démarche qualité
- Conseil juridique visant la filière
- Commercial des produits vinicoles et connexes
- Caviste
- Chargé de communication en lien avec la filière des vins et spiritueux

# S E M E S T R E 1

## UE 1.

### Découvrir le secteur et les produits

115 h  
9 ECTS

#### Mise à niveau :

- Option 1 : Fondamentaux du droit
- Option 2 : Fondamentaux de la viticulture

#### Économie de la filière

#### Géographie viticole

#### Méthologie

#### Œnologie- Analyse sensorielle

#### Distillation

#### Logistique

#### Connaissance de la filière spiritueuse

#### Veille documentaire

## UE 2.

### Développer la stratégie commerciale de l'entreprise

141 h  
12 ECTS

#### Marketing

- Marketing stratégique
- Marketing digital

#### Mercatique

- Dimension stratégique - Achats
- Étude de marché

#### Vente à l'international

- Prospection internationale
- Réseaux d'aide à l'exportation

#### Management

- Management de l'innovation
- Management QSE
- Management digital - E-commerce

#### Négociation

#### Vente directe - Œnotourisme

## UE 3.

### Négocier à l'international

20 h  
3 ECTS

Anglais technique

## UE 4.

### Projet tuteuré

110 h  
6 ECTS

# S E M E S T R E 2

## UE 1.

### Connaître l'environnement juridique

114 h  
12 ECTS

#### Droit de la production

- Droit rural
- Droit de l'environnement
- OCM vitivinicole
- Droit de la PAC

#### Droit fiscal

#### Droit de la commercialisation

- Droit commercial
- Droit européen
- Droit des appellations
- Droit de la consommation et répression des fraudes

#### Droit du travail

## UE 2.

### Négocier à l'international

20 h  
3 ECTS

## UE 3.

### Mission en entreprise

15 ECTS

Stage de formation initiale - Contrat d'apprentissage - Contrat de professionnalisation  
Rapport et soutenance

## Candidatures 2022-2023

- Candidature via l'application E-Candidat : <http://droit.univ-poitiers.fr/>
- Ouverture de la campagne de candidature : **15 avril 2022**
- Date limite de dépôt des dossiers : **31 mai 2022**
- Entretiens de recrutement : **7 juin 2022**
- Date limite de communication des résultats : **15 juin 2022**

## CONTACTS

#### Directrice

Gabrielle ROCHDI  
gabrielle.rochdi@univ-poitiers.fr

#### Secrétariat

secretariat.segonzac@campus-valois.fr

Plus d'infos sur la formation :

